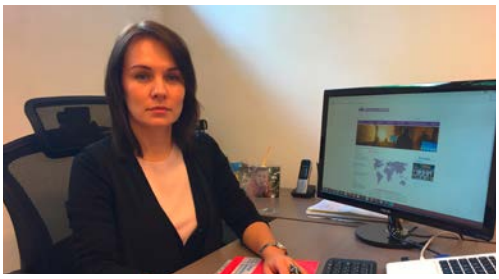
SWITZERLAND GLOBAL ENTERPRISE



«Швейцария остается одной из самых привлекательных юрисдикций для ведения бизнеса. Это «окно», через которое компании получают выход на европейских клиентов и глобальный рынок».

ВАЛЕРИЯ ЛЕЩЕНКО
Управляющий директор, UMP Trading

СТАЛЬНОЙ ХАРАКТЕР

Объединяя континенты

Компания UMP Trading с 2009 года занимается сопровождением международных контрактов «Энергомашспецстали» – крупнейшего украинского производителя специальных литых и кованых изделий из стали. В 2010 году обе компании вошли в крупнейший российский холдинг «Росатом», после чего UMP Trading занялась закупками иностранного оборудования и другой продукции для крупнейшей госкорпорации России. Сегодня продукцию хорошо знают в более чем 50 странах мира. Экспортная деятельность предприятия развивается как раз благодаря усилиям трейдингового партнера, отвечающего за продажу продукции по всей планете – в Европе, Азии, США, на Ближнем Востоке. UMP Trading заботится о спросе и предложении, обеспечивает транспортировку товаров, логистику, страхование, финансирование крупных сделок. Около 90% продаж компании приходится на так называемые поковки и отливки из специальных сталей. Среди ее клиентов множество крупных международных концернов: General Electric, Arcelor Mittal, BHEL и другие.

Магнит для бизнеса

Поначалу UMP Trading развивала продажи «Энергомашспецстали» на итальянском рынке. Однако столкнувшись с высоким налоговым бременем и бюрократизированностью процедур, Валерия Лещенко, руководитель UMP Trading, вскоре перенесла бизнес в Швейцарию. Удобное географическое положение в кантоне Тичино позволило сохранить тесные контакты с наработанной в Италии базой клиентов. Плюсами в пользу Швейцарии стали в том числе благожелательная атмосфера к предпринимателям, эффективно работающий государственный аппарат, развитая финансовая и банковская системы, а также либеральное правовое регулирование. С первого года работы UMP Trading получала открытые консультации от важных для бизнеса институтов, в частности швейцарских банков. Для трейдингового бизнеса, где 95% контрактов заключаются на английском, большим преимуществом стало лояльное отношение властей к ведению документов – компания не тратит деньги на перевод и ведет отчетность на итальянском языке. В решении кадрового вопроса компания UMP Trading сосредоточила поиск сотрудников на жителях Швейцарии и Италии – среди них много специалистов высокой квалификации и нужной компетенции. Постепенно удалось подобрать пять человек, уже имеющих разрешение на работу в стране и владеющих минимум тремя иностранными языками помимо русского.

ФАКТЫ

СТРАНА ПРОИСХОЖДЕНИЯ
Украина

СЕКТОР ПРОМЫШЛЕННОСТИ
Торговля, сырьевой бизнес

ПРОДУКЦИЯ
Литые и кованые изделия из стали

UMP TRADING SA

МЕСТОПОЛОЖЕНИЕ
Лугано (Тичино, Швейцария)

umptrading.com

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА
Switzerland. Trade & Investment Promotion.