



Formulaire CH@WORLD: **A754**

Représentation suisse à: DOHA	
Pays: QATAR	Date de la dernière mise à jour: 10.07. 2019

Wirtschaftsbericht Katar

2018

0 Zusammenfassung

Katar hat in seiner Entwicklung in kurzer Zeit einen sehr weiten Weg zurückgelegt. Das Emirat, welches vor über achtzig Jahren den Zusammenbruch der Perlenfischerei erlebt hatte, möchte möglichst rasch von der neuen Monopolwirtschaft (Erdöl/Gas) wegkommen und seine Wirtschaft diversifizieren. Dabei stehen Downstream-Industrien (Petrochemie, Aluminium) im Vordergrund sowie Dienstleistungen (Bauwesen, Konferenztourismus, Bankwesen, Medien, Sport, Erziehung, Forschung usw.).

In seinen Institutionen strebt Katar den notwendigen Strukturwandel an. Personell überdotierte Einrichtungen werfen „Ballast“ ab, der sich während den Boom-Jahren angesammelt hatte. Es ist auch kürzlich wieder zu Entlassungswellen bei Expatriierten („white collars“) und zu Verschiebungen der Manpower gekommen. Trotz schwächelnder Staatsfinanzen und einer abflauenden Wirtschaftstätigkeit werden zusätzliche Gastarbeiter („blue collars“) für die vielen umfangreichen Infrastrukturprojekte, unter anderem für die WM 2022, angeheuert.

Für die angestrebte Diversifizierung der Wirtschaft propagiert der Staat mit einiger Regelmässigkeit, produzierendes Gewerbe und v.a. auch KMUs ansiedeln zu wollen und kündigt administrative Erleichterungen an. Mit der Errichtung von Sonderwirtschaftszonen (Special Economic Zones, SEZ) wird das Sponsorship-System (vgl. unten) umgangen. In designierten SEZ ist eine Eigentümerschaft von 100% möglich, was wiederum eine der Voraussetzungen ist, dass ausländische Direktinvestitionen ins Land fliessen.

Le 5 juin 2017, les voisins saoudien, émirati et bahreïni du Qatar - rejoints par l'Egypte - annonçaient un blocus économique et aérien de l'Emirat. Cette décision, résultat de réflexions politiques hâtives de la part de Riyadh, Manama, Abu Dhabi et Du Caire, n'a pas produit l'effet escompté, à savoir l'acceptation par Doha des mesures de correction de la trajectoire de sa politique étrangère et vis-à-vis de ses partenaires du Golfe, pas plus que l'effondrement de l'économie de l'Emirat. Ce blocus a eu des répercussions, politiques, économiques, sociales et en matière de sécurité régionale pour le CCG, dont il est vraisemblable qu'elles seront durables.

Du fait du blocus, le Qatar n'a eu d'autre choix que de réorienter ses partenariats commerciaux en direction de la Turquie, de l'Iran, du Pakistan et de l'Inde, augmentant également le volume de ses échanges avec l'UE, les Etats Unis et les pays maghrébins. Les relations bancaires entre Doha et Riyadh se sont taries et ne reprendront sans doute pas de sitôt. Le choc du blocus a renforcé parallèlement la compétition au sein du CCG, notamment en matière d'attraction des investissements étrangers, hâté les processus de diversification des économies et l'adoption pour ce qui est du Qatar (mais aussi de l'Arabie saoudite) de réformes dans les secteurs commercial et financier. Doha a annoncé des changements de législation dans le domaine du travail, entre autre la fin du système du sponsorship (kafilat) et l'octroi d'un permis de résidence permanente pour les enfants de mère qatarie et de père étranger.

Analysant l'impact de la crise en mars 2018, le FMI a déclaré que ses effets commençaient tout juste à se résorber pour le Qatar, les principaux dangers pour ce dernier demeurant la perspective d'un déficit budgétaire plus élevé si la consolidation fiscale est retardée et des coûts de refinancement plus importants dus à un environnement financier global resserré.

Conséquence positive du blocus, Doha a été en mesure de diversifier ses routes d'approvisionnement, mettant au passage en service son 'Hamad Port' d'une valeur de USD 7.4 mias lequel, au cours de sa première année de fonctionnement, a capté 27% du commerce moyen-oriental.

Le Qatar espère que les USD 200 mias de développement des infrastructures projetées dans le cadre de la Coupe du Monde de football en 2022 couplés avec les réformes structurelles lancées depuis juin 2017 et le succès de ses levées de fonds en juin 2016 (USD 9 mias) et avril 2018 (USD 12 mias) permettront à l'Emirat de progresser en direction d'une moins grande dépendance du secteur des hydrocarbures et d'une diversification de sa production industrielle. Le rapport du FMI en mars 2019 annonce pour 2018 une croissance de 2.2 % et pour la période 2017-2023 de 2.7%.

1 Wirtschaftliche Probleme und Herausforderungen

1.1 Einleitung

Dank dem Erdgas- und Erdölsektor ist die Wirtschaft Katars gewachsen und wird von diesem Sektor auch dominiert. Obwohl die Regierung Katars stark in die Diversifizierung der einheimischen Wirtschaft investiert, tragen Öl und Gas nach wie vor über 50% zum BIP bei und sind für 85% der Exporteinnahmen sowie für 70% der Fiskaleinnahmen verantwortlich. Seit dem Erdölpreisverfall 2014 hat sich das Wirtschaftswachstum abgeflacht. Das Wachstum von durchschnittlich fast 15% (!) für die Zeitspanne 2005-2011 war weit überdurchschnittlich und vor allem durch die erhöhte Kapazität in der Gewinnung von Flüssigerdgas (LNG) bedingt. Gemäss IMF belief sich dieses im Jahr 2017 nur noch auf 2.6%. Das zweite Mal nach 2016 war die Haushaltbilanz 2017 defizitär. Dies nicht nur wegen den geringeren Einnahmen aus dem Öl- und Gasexport, sondern auch aufgrund der hohen Regierungsausgaben für Grossprojekte und Subventionen sowie der Blockade. Im Zuge der tieferen Ölpreise ist zudem auch die Leistungsbilanz ins Negative gekippt. Die wirtschaftlichen Herausforderungen Katars stehen in diesem Zusammenhang und das Land versucht sich der neuen Realität anzupassen:

GDP growth is projected to reach 2.6 percent in 2019 from 2.2 percent in 2018¹, underpinned by a recovery in the hydrocarbon output and still robust growth of the non-hydrocarbon sector. A moderation in non-hydrocarbon growth is projected for 2019 (from 5.3 percent in 2018 to 4.6 percent in 2019).

Qatar is also developing a fourth LNG production train to increase its liquefaction capacity from a current 77 million tons per annum (mtpa) to 110 mtpa by around 2023². The new additional volumes be secured by doubling the size of the new gas project in the southern sector of the North Field, which Qatar Petroleum had announced earlier. Yet, going forward, Australia, which has briefly overtaken Qatar as the top LNG exporter, and even Russia, will all vie for top global LNG exporter status even after Qatar ramps up its production.

1.2 Herausforderungen

The fall in oil prices earlier in the decade had a dramatic impact on the government's finances, as more than 80% of its budget revenues are derived from the activities of the hydrocarbon sector. Until recently the government has posted large surpluses thanks to strong revenues and expenditure restraint. It ran its first budget deficit for 17 years in 2016. The emirate has taken a number of measures to improve the fiscal situation in 2017, including taxes on goods deemed harmful to human health³, specifically on tobacco and sugary drinks or the environment, introduced on 1 January 2019, and a 5% GCC value-added tax⁴ due to be introduced at the end of 2019.

Qatar's oil break-even point for its budget and current accounts is close to the baseline forecast of \$50 a barrel in the IMF's World Economic Outlook, which is below the current \$69 world price.

Despite the drop in hydrocarbon prices of 2014–2016 and the blockade in 2017, Qatar posted a substantial budget surplus in 2018 of 5.3% of GDP⁵, rather than a deficit of 2.9% of GDP in 2017. The current account is estimated to have reached a surplus of 9.3 percent of GDP in 2018 from 3.8 percent of GDP in 2017 due mainly to higher average oil prices.

¹ IMF, Staff Report 2019, Art IV Consultation

² <https://www.thepeninsulaqatar.com/article/27/09/2018/Qatar's-LNG-production-to-reach-110-MTPA>

³ <https://www.mof.gov.qa/en/Pages/NewsDetails.aspx?ItemID=104>

⁴ <https://www.gulf-times.com/story/622141/List-of-excise-tax-goods-not-final-says-GTA-offici>

⁵ IMF, Staff Report 2019, Art IV Consultation

The country has activated its plans to diversify its sources of imports and boosting its domestic production to achieve self-sufficiency. 32,000 mostly small new companies have been established in Qatar during the on-going blockade, registering a 34 percent growth compared to the two years before the siege. The number of factories has increased by 17 percent reaching 823 in 2019⁶ compared to 707 factories in 2016. The number of permits for establishing factories reached 613 with total investments of QR34bn compared to 466 permits in 2016 with investments worth QR31bn.

New factories started production during the siege which contributed to achieving self-sufficiency in many sectors, especially fresh milk, dairy products and other kinds of foodstuffs, which Qatar traditionally sourced from Saudi Arabia and other countries. Qatari consumers today have more options and better quality at more affordable prices than two years ago when prices surged with the blockade.

In addition to public sector organizations, the Qatar Chamber, which is the country's oldest and largest private sector representative body, played a significant role in achieving the self-sufficiency strategy.

Also, Qatar's international trade policy of export promotion and import substitution has started bearing positive results. Qatar's trade balance showed a surplus of QR13.8bn in February 2019, registering a year-on-year decrease of about QR300m, or 1.9 percent, compared to QR14.1bn trade surplus reported in February 2018. When compared on monthly basis, Qatar's trade surplus in February witnessed a decrease of nearly QR2.1bn, or 13.1 percent, compared to January 2019.

The ambitious infrastructure development programme, including major projects being developed as part of the preparations for the 2022 FIFA games and Qatar National Vision 2030, is progressing in full swing. Some of them have been delivered much ahead of their scheduled completion date. For instance, Al Wakhra Stadium⁷ is fully completed and hosted the Amir Cup final in May 2019 and Doha Metro's Redline South, began operations in the same month.

Die Strukturbereinigungsmassnahmen der letzten Jahre haben dazu geführt, dass viel „white collar“-Expats entlassen worden sind. Die Bevölkerungszahl nimmt zwar noch immer stetig zu¹, jedoch kommen mehr Tieflohnarbeiter im Zuge der Infrastrukturprogramme ins Land. Die sinkende Zahl an vermögenden Expats bedeutet, dass gutverdienende Konsumenten der hiesigen Wirtschaft fehlen werden. Die geplante Mehrwertsteuer von fünf Prozent ist zwar nicht hoch, jedoch werden die schon hohen Lebenshaltungskosten weiter ansteigen. Deshalb könnte der Standort Katar als Arbeits- und Lebensort bei den Expats an Attraktivität einbüßen.

Im Rahmen des Diversifikationsprozesses will Katar die Privatwirtschaft stärken und KMUs, den industriellen Sektor und den einheimischen Produktionsstandort fördern. Eine Diversifikation hat sich schon im LNG-Sektor vollzogen, da ein Teil des Erdgases für die Produktion von Elektrizität und petrochemische Produkte verwendet wird. Bisher sind die Diversifikationspläne stark abhängig von den Einnahmen des Gas- und Ölverkaufs.

In line with Qatar National Vision 2030, Qatar has developed a new strategy to attract more foreign investment that will play a big role in diversifying its economy and developing domestic technology capacity. January 2019, Qatar has approved the Qatari Investment Law N°1 of 2019 which permits 100 % ownership for foreign investors in various sectors, except banking industry and insurance companies.

Um ausländisches Kapital anzuziehen, konzentriert sich die Regierung auch auf eine schrittweise Liberalisierung der Wirtschaft. In der GCC-Region hat Katar eine gute Startposition; im «Global Competitiveness Report» 2018⁸ des WEF ist Katar auf Rang 30 und somit das wettbewerbsfähigste Land in dieser Region. Es gibt jedoch noch immer grosses Verbesserungspotenzial bezüglich der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Katar müsste weitere strukturelle Reformen ergreifen, um zum Beispiel die Vertragsdurchsetzung und die Registrierung eines neuen Gewerbes zu vereinfachen. Die finanziellen und administrativen Hürden für eine Unternehmensgründung sind nach wie vor hoch. Aber auch hier hat die Blockade zu erhöhter Reformbereitschaft geführt. Auch muss in Zukunft in die Qualität der Ausbildung der Bevölkerung von Katar investiert werden: Für die Ansiedelung von produzierendem Gewerbe und KMUs braucht es gut qualifiziertes Personal. Dabei ist das Stichwort das duale Berufssystem, das hier jedoch unbekannt ist. Auch müssten die Katarer bereit sein, in der Privatwirtschaft zu arbeiten, was aufgrund der attraktiven Anstellungsbedingungen und Löhne im öffentlichen Sektor derzeit wenig verlockend ist.

⁶ <https://www.thepeninsulaqatar.com/article/05/06/2019/Qatari-economy-shrugs-off-blockade-impact>

⁷ <https://www.aljazeera.com/news/2019/05/world-cup-2022-qatar-inaugurates-al-wakrah-stadium-190517102402809.html>

⁸ <http://www3.weforum.org/docs/GCR2017-2018/05FullReport/TheGlobalCompetitivenessReport2017-2018.pdf>

Das Sponsorship-System gilt beider der Anstellung von ausländischen Arbeitskräften in Katar. Jeder ausländische Arbeiter braucht einen Sponsor, um in Katar aufenthaltsberechtigt zu sein. Dieses System führt jedoch zu einem starken Abhängigkeitsverhältnis vom Arbeitnehmer zum Arbeitgeber, da letzterer meistens der Sponsor ist. Problematisch ist, dass das katarische Arbeitsgesetz eine Erlaubnis zur Ausreise und zum Job-Wechsel verlangt. Inzwischen ist ein neues Arbeitsgesetz in Kraft getreten, das vom Staat als „*abolishment of the Kafala system*“ vermarktet wird. Derzeit funktioniert das Kafala-System aber nach wie vor, trotz der anderslautenden Zusicherungen der Behörden. Die Fortschritte in Sachen « Exit Permit »⁹ sowie betreffend Stellenwechsel ohne Übergangsperiode oder Auslandsaufenthalt sind jedoch real. Die ILO gratulierte dem Golfemirat bereits zu den Fortschritten und arbeitet zusammen mit einigen westlichen Staaten, darunter die Schweiz, auch in den nächsten Jahren mit den lokalen Behörden an dieser Problematik.

2 Internationale und regionale Wirtschaftsabkommen

2.1 Politik, Prioritäten des Landes

Katar bildet zusammen mit Bahrain, Kuwait, Oman, Saudi Arabien und den VAE den regionalen „Gulf Cooperation Council“ (GCC). Die Mitgliedstaaten des GCC unterschrieben kurz nach der Gründung im Jahr 1981 ein „Unified Economic Agreement“ (UEA) und etablierten damit eine Freihandelszone zwischen den sechs Ländern, womit der Warenverkehr liberalisiert wurde. 2001 erweiterte die GCC die Zusammenarbeit durch die Gründung einer Zollunion (GCC Customs Union). Im Jahr 2005 wurde innerhalb des GCC eine Initiative für eine Währungsunion lanciert, die aber bisher nicht realisiert wurde. Die Disparitäten innerhalb des GCC und die Ungleichgewichte der einzelnen Volkswirtschaften scheinen für die Einführung einer Einheitswährung seit längerem zu gross zu sein.



Die Organisation strebt weiter die Zusammenarbeit ihrer Mitglieder in der Aussen- und Sicherheitspolitik an und fördert die wirtschaftlichen und gesellschaftlichen Beziehungen. Das neueste Abkommen zwischen den Ländern des GCC betrifft die Einführung einer fünfprozentigen Mehrwertsteuer und einer selektiven Steuer auf „*harmful goods to human health*“, die teilweise bereits umgesetzt sind.

Die seit dem 5. Juni 2017 anhaltende Blockade durch Saudi-Arabien, die VAE und Bahrain – der sich Ägypten anschloss – hat dem Rat einen Schlag verpasst, von dem er sich nur schwer zu erholen vermag. Naturgemäss verlangt kein Mitglied dessen Auflösung, es wird viel mehr – allen voran durch Katar – an ihm festgehalten und dessen Weiterentwicklung gefordert. Jedoch ist unübersehbar, dass einschneidende Reformen nötig sein werden, möchte der GCC die derzeitigen Spannungen überleben, bspw. in Form eines losen Freihandelsabkommens weiter funktionieren.

Pan Arab Free Trade Area (PAFTA)

Die Freihandelszone, auch bekannt als „Greater Arab Free Trade Area (GAFTA“), wurde 1997 durch 14 der 22 Mitgliedsstaaten der Arabischen Liga auf einem Treffen in Amman gegründet und wird seitdem vom Wirtschafts- und Sozialrat der Arabischen Liga vorangetrieben. Katar ist Gründungsmitglied.

Ein wesentlicher Bestandteil des Abkommens war die kontinuierliche Senkung der Zölle zwischen Staaten der Arabischen Liga, wobei die Zölle jährlich 10% gesenkt wurden. Besonderes Augenmerk wurde auf die Zollsenkung bei Produkten gelegt, die originär im arabischen Raum produziert werden. Der GAFTA-Wirtschaftsraum zählt im Jahr 2017 mit circa 330 Millionen Einwohnern und mit einem gemeinsamen Bruttoinlandprodukt von 3.3 Billionen US-Dollar zu den grössten Freihandelszonen weltweit.

⁹ <https://www.gulf-times.com/story/611068/New-exit-permit-law-comes-into-effect>



Basierend auf den PAFTA-Regeln räumt Katar Sudan und Jemen eine präferentielle Zollbehandlung ein. Importe aus jenen Ländern werden in Katar zollfrei abgewickelt. Hingegen werden katarische Exporte im Sudan und in Jemen verzollt. Auch Palästina wird eine präferentielle Zollbehandlung zugestanden. In Palästina hergestellte Exportprodukte sind in Katar nicht zu verzollen, währenddessen für katarische Exporte in Palästina Zollabgaben zu entrichten sind.

Laufende Verhandlungen über den Dienstleistungshandel innerhalb der PAFTA sind noch nicht abgeschlossen worden. Die Katarikrise hat selbstredend auch negative Auswirkungen auf die Anwendung der PAFTA- Regeln.

Zugehörigkeit Katars zu weiteren regionalen Organisationen

<u>OPEC</u>	Organization of Petrol Exporting Countries
<u>OAPEC</u>	Organization of Arab Petroleum Countries
<u>GECF</u>	Gas Exporting Countries Forum
<u>BADEA</u>	Arab Bank for Economic Development in Africa
<u>FADES</u>	Arab Fund for Economic and Social Development
<u>LAS</u>	League of Arab States
<u>AMF</u>	Arab Monetary Fund
<u>ESCWA</u>	Economic and Social Commission for Western Asia
<u>IDB</u>	Islamic Development Bank
<u>OIC</u>	Organization of Islamic Cooperation

Freihandelsabkommen EFTA-GCC

Das Abkommen trat auf den 1. Juli 2014 offiziell in Kraft. Es umfasst den Handel mit Industrieprodukten - einschliesslich Fisch und anderer Meeresprodukte - und mit verarbeiteten Landwirtschaftsprodukten, den Dienstleistungshandel, das öffentliche Beschaffungswesen und den Wettbewerb. Um den Besonderheiten der Landwirtschaftsmärkte und -politiken der einzelnen EFTA-Staaten Rechnung zu tragen, wird der Handel mit unverarbeiteten Landwirtschaftsprodukten wie in den anderen EFTA-Freihandelsabkommen in bilateralen Zusatzabkommen geregelt, die von den einzelnen EFTA-Staaten individuell mit den GCC-Staaten abgeschlossen wurden.

- [Freihandelsabkommen zwischen den EFTA-Staaten¹⁰ und den GCC-Mitgliedstaaten](#)
- [Landwirtschaftsabkommen zwischen der Schweiz und den GCC-Mitgliedstaaten](#)
Bei beiden Abkommen: Unterzeichnung am 22.06.2009 in Hammar, offiziell in Kraft getreten am 1.7.2014.

Bilaterale Abkommen Schweiz-Katar¹¹

Die Schweiz und das Emirat Katar nahmen 1973 diplomatische Beziehungen auf. Die schweizerische Botschaft in Katar wurde im April 2013 offiziell eröffnet. Vorher wurde Katar von der schweizerischen Botschaft in Kuwait über eine Seitenakkreditierung betreut.

- [Doppelbesteuerungsabkommen](#) (SR 0.672.965.61)
Unterzeichnung am 24.09.2009 in New York, in Kraft getreten am 15.10.2010.
- [Investitionsschutzabkommen](#) (SR 0.975.265.6)
Unterzeichnung am 12.11.2001 in Doha, in Kraft getreten am 15. Juli 2004.
- [Memorandum of Understanding](#) zwischen dem Eidgenössischen Departement des Innern und dem Ministerium für auswärtige Angelegenheiten des Staates Katar über Wissenschaft und Forschung
Unterzeichnet und in Kraft getreten am 20.12.2004.

¹⁰ Island, Liechtenstein, Norwegen und die Schweiz.

¹¹ Nicht Wirtschaftsrelevante Vereinbarungen:

- Visaabkommen zur gegenseitigen Befreiung der Visapflicht für Diplomaten-, Dienst- und Sonderpässe, unterzeichnet in Doha am 29.05.2015*
- MoU über die Erarbeitung eines völkerrechtlichen Instruments im Bereich der Justizkooperation, das nach dem Bundesratsbeschluss vom 10. Juni 2016 unterzeichnungsbereit ist.*

- [Memorandum of Understanding](#) signé le 6 mars 2018 entre le DFAE et le Procureur général du Qatar en matière de coopération judiciaire.
- [Memorandum of Understanding](#) signed on 25 September 2018 between SDC and the Ministry of Administrative Development, Labour and Social Affairs on Cooperation in the Field of Labour Migration.

2.2 Aussichten für die Schweiz (Diskriminierungspotenzial)

Die regionalen und internationalen Abkommen haben kein Diskriminierungspotenzial für Schweizer Firmen. Erwähnenswert ist an dieser Stelle jedoch, wie das Freihandelsabkommen EFTA-GCC umgesetzt worden ist. Nach anfänglichen Anpassungsproblemen läuft das Abkommen inzwischen recht gut. Es wurde jedoch hin und wieder von den Schweizer Firmen festgestellt, dass die katarischen Zollbehörden den administrativen Aufwand erhöht haben und auch Gebühren für gewisse Dienstleistungen verlangen, die ausserhalb des Abkommens stehen.

3 Aussenhandel

Der katarische Riyal (QR) ist zu einem Fixkurs an den US-Dollar gekoppelt:

1 USD = 3.64 QAR. Cet arrimage a survécu à la crise de juin 2017, malgré les tentatives des EAU de saper la valeur du QR sur le marché financier international.

3.1 Entwicklung und allgemeine Aussichten

Um den Handel mit Import- und Exportgütern zu verbessern, strebt das Land eine Verbesserung bei der Zollabfertigung von Strassen-, See- und Lufttransporten an. Die Einführung sogenannter „one-stop-shop“ und papierloser behördlicher Abwicklungsprozesse aller Art wurde in Aussicht gestellt und soll schrittweise eingeführt werden.

3.1.1 Warenhandel / Rohstoffhandel

Die katarischen Exporte sind noch immer stark geprägt vom Rohstoffhandel. Die Marktschwankungen seit 2014 haben deshalb auch der katarischen Wirtschaft und Fiskus stark zugesetzt. Eine Preiselastizität besteht jedoch beim Erdgas wegen langfristig abgeschlossener Lieferverträge.

Balance of Payments, 2016 – 2019¹²

	2016	2017	2018 (E)	2019 (P)
Exports, bn. USD	57.3	67.5	84.5	80.2
Hydrocarbon sector, bn. USD	47.8	57.1	72.1	67.7

P = Projection
E = Estimation

Erdöl

In December 2018, Qatar decided to leave OPEC¹³ knowing to have been the first country to join Opec after the five founding nations -- Iran, Iraq, Kuwait, Saudi Arabia and Venezuela. Qatar is considered to be one of the world's largest producers of liquified natural gas (LNG). Qatar's energy minister denied that the move was linked to the political and economic blockade of the country.

Erdölförderung in Tausend Barrels per Day (b/d)¹⁴

2014	2015	2016	2017	2018 E	2019 P	2020 P	2021 P	2022 P	2023 P	2024 P
673.1	636.4	646.0	607.4	608.0	622.5	633.4	642.5	639.2	638.1	612.6

P = Projection
E = Estimation

¹² IMF, Staff Report 2019, Art IV Consultation, P 27

¹³ <https://www.dohainstitute.org/en/Lists/ACRPS-PDFDocumentLibrary/Qatar-Exits-OPEC.pdf>

¹⁴ IMF, Staff Report 2019, Art IV Consultation, P 27

Erdgas

Katar ist heute der weltgrösste Produzent von LNG, jedoch steht das Land unter internationalem Konkurrenzdruck. Nach Einschätzungen von Experten wird 2020 Australien Katars heutige Position übernehmen. In zunehmendem Mass benötigt Katar die Gasressourcen, um die erhöhte Binnennachfrage nach Elektrizität und Wasser (Entsalzungsanlagen, die mit Gas betrieben werden) abzudecken. Die nachstehende Tabelle zeigt, dass die Produktion von Erdgas weiter ansteigen wird.

Natural Gas Production (millions of tons per year)¹⁵

2014	2015	2016	2017	<u>2018</u> E	2019 P	2020 P
90.9	91.3	91.1	90.3	92.4	92.3	91.8
Thereof LNG:						
77.1	77.5	77.3	76.5	78.1	77.5	77.1

P = Projection

E = Estimation

Qatar Petroleum (QP) decided in 2018 to boost its natural gas production by adding a fourth liquefied natural gas (LNG) production line to raise capacity from the North Field to 110 million tonnes a year.

The new project will produce about 32 million tonnes a year of LNG, 4,000 tonnes a day of ethane, 260,000 barrels a day of condensate, and 11,000 tonnes a day of LPG, in addition to about 20 tonnes per day of pure helium according to QP. The North Field project will contain four liquefied natural gas (LNG) mega-trains as part of country's North Field Expansion objective, which will increase Qatar's LNG production from 77mm tonnes per annum (Mta) to 110mta by 2024

3.1.2 Dienstleistungshandel

Der Dienstleistungssektor soll in Zukunft einen massgeblichen Anteil zum Wachstum und zum Anteil des realen BIP beitragen. Katar will sich dabei auf die Dienstleistungen des Finanz-, Immobilien-, Transport- und Kommunikationssektors konzentrieren.

Im Bereich der Finanzdienstleistungen versucht Katar, ausländische Firmen anzuziehen, indem attraktive Bedingungen für die Etablierung ihrer Gesellschaft angeboten werden. Diese Firmen unterstehen dem „Qatar Financial Centre“ (QFC), das eigene Lizenzen vergibt und auch ermöglicht, dass ausländische Firmen die 100-prozentige Eigentümerschaft behalten und die Gewinne vollständig expatriieren können. Das dazugehörige „Qatar Financial Centre Authority“ (QFCA) hat die Ermächtigung, eigene gesetzliche Grundlagen zu schaffen, die auf dem „Common Law“-Rechtssystem basieren.

Katar hat im Jahr 2017 ein neues Gesetz zur Handelsschiedsgerichtsbarkeit (law no. 2 of 2017, Civil and Commercial Arbitration Law) erlassen, mit dem Ziel, das Land für ausländische Investoren attraktiver zu machen. Das Gesetz richtet sich an internationale Vorgaben für Prozesse vor einem Schiedsgericht.

3.2 Bilateral Handel

Importlizenzen sind nicht notwendig. Solange ein Unternehmen im Handelsregister in Katar eingetragen ist, kann es Import- und Exportgeschäfte unter Beachtung der einschlägigen katarischen Bestimmungen tätigen.

3.2.1 Warenhandel

En 2017, les échanges commerciaux entre la Suisse et le Qatar ont connu une légère baisse par rapport aux années précédentes sur le volume total d'exportation pour atteindre le montant de 812.5 Mio CHF. Cependant, la croissance a nettement repris en 2018 avec une hausse sur le volume total d'exportation de Suisse vers le Qatar de 72.1% et avec un total de 1,507.8 Mrd CHF. Le secteur de pierres et métaux précieux a contribué à cette croissance ce qui explique une augmentation des exportations d'une valeur de 707.17 Mio CHF (136.7%). Les importations en provenance du Qatar ont atteint 279.8 Mio CHF (209.6%).

3.2.2 Dienstleistungshandel

Über Dienstleistungen werden in Katar keine Statistiken geführt.

¹⁵ IMF, Staff Report 2019, Art IV Consultation, P 27

4 Direktinvestitionen

Zentralbanken bzw. Nationalbanken stellen in der Regel die Statistiken über Direktinvestitionen zur Verfügung. Solche Daten von katarischen Primärquellen zu erhalten, ist bisher noch nicht gelungen, bzw. erscheint unmöglich. Die Investitionstätigkeit ist aus Sekundärquellen (Zeitungsmeldungen, Berichte von Institutionen etc.) zu entnehmen. Zu unterscheiden ist zwischen staatlichen und privaten Investitionen, über die keine verlässlichen Primärquellen existieren. KMU werden in der staatlichen Anlagepolitik in der Regel kaum berücksichtigt. Bei der Platzierung seiner ausländischen Direktinvestitionen legt Katar grössten Wert auf Sicherheit und Prestige. Die katarischen Investitionen waren anfangs auf wenige Betätigungsfelder, hauptsächlich Immobilien und Ländereien beschränkt. Das Portfolio wird inhaltlich und geographisch jedoch fortlaufend diversifiziert, wobei die USA, die EU und Russland Schwerpunkte bilden aber auch Lateinamerika und Asien zunehmend in den Focus geraten.

Was die staatlichen Investitionen anbetrifft, ist die „Qatar Investment Authority“ (QIA) diejenige Stelle, die das Staatsvermögen verwaltet. Sie wurde 2005 gegründet und verfügt über ein geschätztes **Vermögen von 335 Mrd. US-Dollar**¹⁶.

Diese Summe verringerte sich 2017 jedoch, da der Abzug von Kapital im Rahmen der 2017 verhängten Blockade kompensiert werden musste. Insbesondere durch den Rückzug Saudi-Arabiens aus Katar soll eine Summe von insgesamt über 60 Mia. USD das Golfemirat verlassen haben. Das Staatsfondsvermögen liegt damit in der Region als Einzelfonds an vierter Stelle. Der Emir steht als Präsident der QIA direkt vor, welche die Dachorganisation zur Verwaltung des Staatsvermögens ist. Sie investiert im In- und Ausland. Die „Qatar Investment Authority“ veröffentlicht keine jährliche Berichte oder Angaben über das Vermögen, über das sie verfügt.

Die QIA ist in spezialisierte Unterabteilungen aufgegliedert, wobei die nachstehende Auflistung keinen Anspruch auf Vollständigkeit erhebt:

Qatar Holding LLC (QH) ist ein strategischer Finanzinvestor mit einem breit gefächerten internationalem Investitionsportfolio für Rohstoffe, Industrie, Finanzdienstleistungen, Einzelhandel, Immobilien, Technologie, Landwirtschaft, etc. Sie gründete eine Holdinggesellschaft namens „Qatar Investment Company“, die ihrerseits Filialen im Ausland unterhält:

- Qatar Holding Luxembourg II
- Qatar Holding Netherlands BV
- Al Gharaffa Investment Company, Cayman Islands
- Qatar Holding Gold & Ressourcen LLC, die in Gold und andere Rohstoffe investiert

Delta Two Ltd. wird der QIA zugeordnet. Über die Tätigkeit sind keine genauen Angaben vorhanden.

Qatari Diar (QD) wurde 2004 gegründet und investiert weltweit in Immobilien. Sie dient als Qualitätskontrolle-Instrument für die Immobilieninvestitionen in Katar, den USA, UK, Italien, Oman, Marokko, Ägypten, Syrien, Sudan und Seychellen.

- QD angeschlossen und unterstellt ist die **QDHP Swiss Management AG in Zug**, die im Erwerb von Hotels in der Schweiz tätig ist, für deren Renovation sie auch verantwortlich zeichnete (Schweizerhof Bern, Bürgenstock Hotels & Resort, Royal Savoy Lausanne).

Hassad Food (HF) wurde 2008 gegründet und investiert in Landwirtschaftsbetriebe (Viehzeit, Ackerbau und Lebensmittelgesellschaften). Ziel ist es, die in der Qatar National Vision 2030 definierte Versorgungssicherheit des Landes zu garantieren. Trotz Milliardeninvestitionen seit Beginn der Blockade wird Katar aufgrund der klimatisch sehr harschen Bedingungen nicht in der Lage sein, einen bedeutenden Selbstversorgungsgrad zu erreichen, hat aber insbesondere bei Gemüse und Geflügel stark zugelegt.

Qatar Sports Investments (QSI) wurde im Jahr 2005 gegründet und ist eine private Aktiengesellschaft, die ausserhalb der QIA operieren darf. Sie investiert in der Sport- und Freizeitindustrie. Sie hält Anteil an Paris St. Germain, am FC Malaga und FC Barcelona (Qatar Foundation Trikotsponsor), etc.

¹⁶ SWF Institute: <http://www.swfinstitute.org/swfs/qatar-investment-authority/>, 24.05.2017

4.1 Entwicklung und allgemeine Aussichten

Bisher standen Investitionen in sichere Prestigeobjekte in Staaten wie Grossbritannien, Frankreich und Deutschland im Vordergrund.

Im September 2015 hatte die QIA im Zusammenhang mit der VW-Krise und dem Zerfall der Rohstoffpreise (Beteiligung bei Glencore) innerhalb weniger Monate Buchverluste von 5.9 Mrd. USD eingefahren.¹⁷ Wohl als Reaktion darauf will die QIA ihre Anlagestrategie ebenfalls diversifizieren und hat beschlossen, innerhalb der nächsten fünf Jahre in den USA rund 35 Mrd. USD anzulegen¹⁸ Seit dem strategischen Gipfeltreffen in Washington am 30. Januar 2018 zwischen dem Emir von Katar und Präsident Trump, soll sich diese Summe zumindest verdoppelt haben. Dazu hatte der Staatsfonds im September 2015 ein Büro in New York eröffnet (im Übrigen das einzige bisher ausserhalb Katars). Im Jahr 2014 wurde berichtet, dass der QIA ebenfalls rund 20 Mrd. USD in den nächsten fünf Jahren in Asien investieren will.¹⁹ Weitere Beträge sind für Südasien (Pakistan und Indien) sowie die Türkei vorgesehen, die seit Anfang der Krise 2017 nach dem Willen der Regierung zu einem wichtigen Ziel katarischer Investitionen werden soll. In Frankreich soll der katarische Staat rund 22 Mrd. USD investiert haben.²⁰ Diese Botschaft ist seit einigen Monaten im direkten Kontakt mit dem CEO der QIA, der sich für spezifische Investmentmöglichkeiten in der Schweiz interessiert.

4.2 Bilaterale Investitionen

Ein Hauptaktionär bei der Crédit Suisse ist der katarische Staatsfonds, der rund 5.0% hält. Katar stellt der CS Pflichtwandelanleihen zu rund 9% zur Verfügung. Sollte das Eigenkapital der CS unter einen Schwellenwert sinken, ist die Anleihe in Aktien zu wandeln. Falls es zu einer Ausübungsoption käme, würde die Beteiligung aus Katar an der CS auf 21.7% steigen.²¹ Jassim Bin Hamad Al Thani ist der katarische Vertreter im Verwaltungsrat der CS.²² Der Staatsfonds QIA hält ein Aktienpaket von 12% am Rohstoffhändler Xstrata.²³

Was den Hotelbereich betrifft, investiert Katar ausschliesslich in jene Betriebe, die sich an einer „Prime Location“ befinden. Mittlerweile gehören die Fünfsternehäuser Schweizerhof in Bern, das Royal Savoy in Lausanne und der Ende September 2018 offiziell mit Anwesenheit von Wirtschaftsminister BR J. Schneider Ammann sowie des VR-Präsidenten und des damaligen CEO von Katara Hospitality eröffnete Bürgenstock-Komplex zum Hotelportfolio der Katarer. „Katara Hospitality“, ist interessiert, sich in der Schweiz regional zu diversifizieren. Die zunehmende Gästezahl aus Katar in der Region Zürich liesse zumindest ein solches Investment als sinnvoll erscheinen, der Standort Genf sei «schwierig».

5 Handels-, Wirtschafts- und Tourismusförderung, „Landeswerbung“

5.1 Instrumente der Aussenwirtschaftsförderung

Der „Swiss Business Hub Middle East“ (SBH) unterhält in Katar ein Büro (50%-Stelle), das in die schweizerische Botschaft integriert und dem SBH Middle East in Dubai unterstellt ist. In Doha werden dieselben Dienstleistungen erbracht wie im regionalen Middle East-Hub in Dubai: Anfragen für Marktabklärungen, Rechts- und Finanzberatungen, Geschäftspartnervermittlungen und Marketingberatungen. Der SBH-Qatar bietet kleinen und mittleren Unternehmen (KMU) für Auftragsabwicklungen, Einzelprojekte oder für eine Firmenansiedlung Beratung an.

Im April 2015 wurde der „Swiss Business Council Qatar“ (SBCQ) in Katar gegründet, der mitgliederbasiert ist und eigene Aktivitäten entwickelt, auch in Zusammenarbeit mit der schweizerischen Botschaft. Der SBCQ zählt heute um die 60 Mitglieder, darunter auch Katarer.

Seit dem Jahr 1974 existiert zudem in Genf die „Arab-Swiss Chamber of Commerce“ (CASCI), die als Handelskammer die wirtschaftlichen Beziehungen zwischen der Schweiz und Ländern aus dem Mittleren Osten fördert. Die Handelskammer organisiert regelmässig Seminare und Wirtschaftsmissionen mit Vertretern aus der Privatwirtschaft. Seit dem Jahr 2002 unterhält „Schweiz Tourismus“ eine Aussenstelle in Dubai, welche die Schweiz als Tourismus-, Freizeit- und Businessdestination vermarktet. Der Markt in Katar wird aus Dubai heraus bearbeitet.

¹⁷ Gulf-Times vom 1.10.2015

¹⁸ <https://www.bloomberg.com/news/articles/2015-09-28/qatar-plans-35-billion-of-u-s-investments-with-new-york-office>,

¹⁹ <http://www.gulf-times.com/story/417090/QIA-plans-to-invest-up-to-20bn-in-Greater-Asia-ove>

²⁰ <http://www.gulf-times.com/story/510831/Qatar-investments-in-France-stands-at-22bn-says-Fr>

²¹ Sonntagszeitung vom 02.03.2014

²² Broschüre Unternehmensprofil 2013 der CS, S. 12

²³ NZZ vom 20.05.2014

Jeweils im Februar koordiniert Schweiz Tourismus für die schweizerischen Tourismusdestinationen eine Roadshow in verschiedenen GCC-Ländern. Als Zielpublikum werden lokale Multiplikatoren bzw. Reisebüros (Travel Agents) bearbeitet.

5.2 Interesse des Aufenthaltslandes für die Schweiz

Wie generell in der arabischen Welt hat die Schweiz in Katar einen ausgezeichneten Ruf. Das Bild der kleinen, schönen, friedfertigen, neutralen und arbeitssamen Schweiz ist intakt.

Tourismus

Wie für die übrigen Golfstaaten ist die Schweiz für die Katarer eine beliebte Feriendestination. Eine hochkarätige und sehr vermögende Gesellschaftsschicht hat seit Jahrzehnten enge Beziehungen zu unserem Land und besucht es regelmässig. Auch ausländische Führungskräfte und die arabische Mittelklasse entdecken die Schweiz zunehmend für sich.

Das BfS erfasst das Gästeaufkommen aus Katar erst seit dem Jahr 2011 statistisch. Die Entwicklung der Logiernächte ist durchaus erfreulich, da die Zahlen jedes Jahr weiter ansteigen. Topdestination ist die Region Zürich, gefolgt von Genf und dem Berner Oberland. Letzteres hatte in den vergangenen Jahren markant mehr Gäste aus Katar verzeichnen können.

Die **Schweizer Hotellerie** ist gefordert, für ein ausgewähltes Publikum eine Hotellerie im Hochpreissegment für höchste Qualitätsansprüche bereit zu stellen. Andererseits bestehen Entwicklungschancen für ein etwas günstigeres aber nicht minder hochstehendes Hotelangebot (Preis-Leistungsverhältnis) für potenzielle Gäste aus dem Mittelstand, der stärker auf den Preis achtet. Was von der arabischen Kundschaft nicht verstanden wird, ist die Tatsache, dass einige Hotels in der Schweiz über keine Klimaanlage für die heissen Sommertage verfügen. Wollen schweizerische Hotels die arabische Kundschaft als Marksegment erobern, werden sie sich vermehrt mit arabischen und islamischen Traditionen auseinandersetzen müssen. Das in den Kantonen St. Gallen und Tessin erlassene Burkaverbot hatte bislang keinen messbaren Rückgang katarischer Touristen zur Folge.

Lehrinstitute & Ausbildung

Katar ist im Rahmen der „Qatar National Vision (QNV) 2030“ daran, eine Wissensgesellschaft aufzubauen und investiert deshalb beträchtliche Mittel in den Ausbau von Bildungsinstituten in Doha und in der Peripherie. Der Staat stellt den katarischen Bürgern auch grosszügige Stipendien für ein Auslandsstudium aus. Die Berufsbildung ist hier nicht bekannt, jedoch ist sie sehr empfehlenswert für die Erreichung der Ziele der QNV. Im Jahr 2017 hat in Katar die „Swiss International School“ eröffnet, die vom Emir in Auftrag gegeben wurde. Die Schule wird jedoch nach Schweizer Recht nicht als Schweizerschule anerkannt, da sie die entsprechenden Vorgaben nicht einhält. Die Botschaft enthält sich daher jeglichen Verkehrs mit dieser Institution.

Medizintourismus

Können Patienten katarischer Nationalität mit der vor Ort vorhandenen Infrastruktur nicht behandelt werden, entsendet das „Hamad Hospital“ als medizinische Leitstelle die betroffenen Patienten zur Behandlung ins Ausland. Bevorzugte Behandlungszentren finden sich zurzeit in Deutschland, England und den USA. Mit einzelnen ausländischen Spitälern wird in der Regel ein Zusammenarbeitsvertrag (MoU) abgeschlossen. Es gibt noch keine MoU mit schweizerischen Spitälern. Es bestehen enge Verbindungen zwischen dem medizinischen Bereich Katars und dem Gesundheitssektor in den Kantonen Genf und Nidwalden. Letzteres ist bedingt durch das von der katarischen Katara Hospitality übernommene Bürgenstock-Resort.

Interessen für die Schweiz als Investitionsort, Entwicklungspotenzial

Das weitere Interesse Katars an der Schweiz als Investitionsort ist derzeit verhalten. Kleine und mittlere Unternehmungen gehören bisher (noch) nicht ins Portfolio der QIA und deren Unterorganisationen (vgl. Ziffer 4.2).

Interessen für den schweizerischen Finanzplatz, Entwicklungspotenzial

Die Zahl der in der Schweiz tätigen ausländischen Banken stagniert. So sind nur wenige arabische Banken in der Schweiz tätig, die sich hauptsächlich auf die Vermögensverwaltung konzentrieren. 2012 gründete die Crédit Suisse zusammen mit der « Qatar Holding» die «Aventicum Capital Management» mit Sitz in Doha.

Folgende katarischen Bank- und Versicherungsinstitute sind in der Schweiz präsent:

- [Aventicum Capital Management, Genf und Zürich](#)
- [Qatar-Re \(Rückversicherung\), Zürich](#)
- [QNB Banque Privée \(Suisse\) SA, Genève](#)

ANHANG 1 Wirtschaftsstruktur¹

ANNEX 1 Structure of Economy

There are no recent statistics related to the participation of each sector in the real GDP. However, we conclude that Qatar has diversified its economy since the blockade by expanding the agriculture and manufacturing sectors.²⁵

Approximate distribution of sectors are the following:

- Primary sector 1%
- Secondary sector 67 % (mining inquiry 48%)
- Tertiary sector 32 %

¹<https://www.thepeninsulaqatar.com/article/27/05/2019/Developing-agriculture-sector>

ANHANG 2 **Wichtigste Wirtschaftsdaten²**

ANNEX 2 Key Economic Data

Es gibt keine katarischen Primärquellen, auf die zurückgegriffen werden kann.
Alle Daten entstammen der Datenbank des IWF und der Weltbank (via Länderfiche seco).

	2016	2017	2018	2019	2020
BIP nominal (in USD Mrd.)	152.5	167	192.5	193.5	204
BIP/Einwohner (USD)	58'246	62'826	70'780	70'288	73'919
Reales BIP-Wachstum (%)	2.2	1.6	2.2	2.6	3.2
Inflationsrate (%)	2.7	0.4	0.2	0.1	3.7
Arbeitslosenrate (%) ²	n/a	n/a	n/a	n/a	
Leistungsbilanz (% des BIP)	-5.5	3.8	9.3	4.6	4.1
Haushaltsbilanz (% des BIP)	-4.7	-2.9	5.3	6.1	6.6
Gesamtverschuldung (% des BIP)	46.5	49.8	48.3	52.7	45.9

[] = estimations [] = projections

²Ebd.

ANHANG 3**Handelspartner / Aussenhandel ³**

ANNEX 3

Trade partners / Foreign Trade 2018

A352

Import Partner				Export Partner			
Gesamtvolumen (in Mio. USD)		31'677	100%	Gesamtvolumen (in Mio. USD)		83'429	100%
1	United States	6'159	19.4%	1	Japan	14'658	17.6%
2	China	3'916	12.4%	2	Sudkorea	14'637	17.5%
3	India	1'990	6.3%	3	India	10'164	12.2%
4	Germany	1'951	6.2%	4	China	9'609	11.5%
5	United Kingdom	1'810	5.7%	5	Singapur	6'830	8.2%
6	Japan	1'383	4.4%	6	Thailand	3'152	3.8%
7	Italy	1'370	4.3%	7	Pakistan	2'485	3.0%
8	Turkey	1'327	4.2%	8	Taiwan (Chines pr)	2'331	2.8%
9	Oman	982	3.1%	9	Italy	1'669	2.0%
10	France	975	3.1%	10	UAE	1'483	1.8%
11	Switzerland	1166.3	3.6%	33	Switzerland	341.5	0.3%

Importe	2016 <i>(% des Total)</i>	2017 <i>(% des Total)</i>	2018 <i>(% des Total)</i>
1. Edelsteine,-metalle und Bijouterie <i>Darunter Bijouterie/Juwelierwaren</i> <i>Darunter Gold</i>	86.8 86.8 0.0	67.6 65.8 1.5	81.9 81.9 0.0
2. Uhrmacherwaren	7.6	15.7	14.0
3. Chemische Grundprodukte	2.4	3.5	1.5
4. Fahr- und Flugzeuge	1.3	3.1	1.0

³ IMF, World Economic Outlook Database June 2019

ANHANG 4**Handelsentwicklung Schweiz-Katar**

ANNEX 4

Trade Development Switzerland Qatar

A750

	Exporte (CHF mio)	<i>Variation</i> (%)	Importe (CHF mio)	<i>Variation</i> (%)	Saldo (CHF mio)	Volumen (CHF mio)
2000	110.2	---	1.1	---	109.1	111.3
2005	238.4	---	59.6	---	178.8	298.0
2010	391.8	---	167.6	---	224.2	559.4
2011	385.8	-1.5	132.0	-21.2	253.7	517.8
2012 *	707.4	<i>Nicht vergleichbar)</i>	228.7	<i>Nicht vergleichbar)</i>	478.7	936.1
2013	560.2	-20.8	153.5	-32.9	406.7	713.7
2014	721.2	+28.7	150.9	-1.7	570.3	872.1
2015	945.1	+31.0	270.1	+78.9	570.3	1'215.2
2016 (Total 1)**	823.9 (818.3)	-12.8 (-12.9)	286.8 (286.7)	+6.2 (+6.6)	537.2 (531.7)	1'110.7 (1'105.0)
2017 (Total 1)**	677.6 (551.8)	-17.8 (-32.6)	134.0 (129.5)	-53.3 (-54.8)	543.6 (422.3)	812.5 (681.3)
2018^{19***} (Total 1)**	1166.3	+72.1	341.5	+154.8	824.9	1'507.8
(Total 1)**	(833.4)	(+51.0)	(341.4)	(+163.6)	(492.0)	(1174.7)

*) Ab dem 01.01.2012 hat die EZV die Berechnungsmethode für die Importe und Exporte geändert. Infolgedessen sind Vergleiche zwischen 2012 und den vorhergehenden Jahren nicht mehr möglich.⁴

***) Total "Konjunktursicht" (Total 1): ohne Gold in Barren und andere Edelmetalle, Münzen, Edel- und Schmucksteinen sowie Kunstgegenständen und Antiquitäten

***) Variation (%) gegenüber Vorjahresperiode.

Répartition par produits (Total 2)

Exporte	2016 (% des Total)	2017 (% des Total)	2018 (% des Total)
1. Edelsteine, -metalle und Bijouterie <i>Darunter Bijouterie/Juwelierwren</i> <i>Darunter Gold</i>	34.9 34.6 0.0	44.1 25.1 16.0	60.6 32.0 28.4
2. Uhrmacherwaren	16.5	20.8	18.4
3. Pharmazeutische Erzeugnisse	7.2	10.2	6.2
4. Maschinen (elektr. und nicht elektr.)	15.8	6.7	3.7

[Eidgenössische Zollverwaltung EZV](#), Gesamttotal (Total 2): mit Gold in Barren und anderen Edelmetallen, Münzen,

Edel- und Schmucksteinen sowie Kunstgegenständen und Antiquitäten. Das Total 2 vor 2012 enthält kein Gold, Silber und Münzen.

¹⁹ Données provisoires

²⁰ *Importe*: Verwendung des „**Ursprungslandprinzips**“ anstelle des „Erzeugungslandprinzips“. Das *Ursprungsland* bezeichnet jenes Land, in dem die Ware vollständig gewonnen oder überwiegend hergestellt wurde. Das *Erzeugungsland*

bezeichnete hingegen das Land, in welchem ein Produkt vor der Einfuhr in der Schweiz im freien Verkehr war.

Exporte/Importe: Die **Aussenhandelszahlen werden mit Gold, Silber und Münzen** nach Ländern aufgeschlüsselt und als Bestandteil der Schweizer Aussenhandelsstatistik (Gesamttotal) in der online Datenbank [Swiss-Impex](#) integriert.

ANHANG 5**Principaux pays investisseurs**

ANNEX 5

Direct Investments, Main Countries

A356

There are no recent statistics for individual countries published by the competent Ministry of Development, Planning & Statistics (MDPS) for Qatar in regards of Foreign Direct Investment (FDI).

Qatar has not made available direct investment statistics to the IMF. The following data are from the UNCTAD World Investment Report 2019.

Millions of US Dollars

FDI flows	2015	2016	2017	2018
Inward	1'071	774	986	-2'186
Outward	4'023	7'902	1'695	3'523

FDI stocks	2015	2016	2017	2018
Inward	33'169	33'943	34'929	32'743
Outward	43'287	51'189	52'883	56'406