

## Anmeldung

Melden Sie sich ganz einfach per Mail bei unserem Export-Team (export@sohk.ch) an oder folgen Sie dem Direktlink im Web:

[www.praxis-akademie.ch/C4WR](http://www.praxis-akademie.ch/C4WR)

Die Teilnehmerzahl ist beschränkt. Die Reihenfolge der Anmeldungen wird berücksichtigt.

## Kosten

**Mitglied Solothurner Handelskammer, SMZ, SWISS PRECISION, S-GE, JCI, BPW, kgv-so**

Seminar pauschal CHF 60.00 (inkl. allfälliger MWST)

**Nichtmitglieder**

Seminar pauschal CHF 100.00 (inkl. allfälliger MWST)

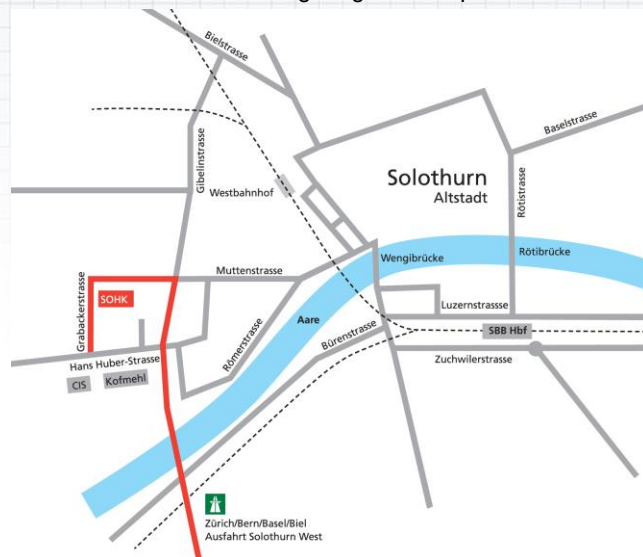
Die Rechnung erhalten Sie mit der Teilnahmebestätigung. Aus organisatorischen Gründen werden wir bei Abmeldung nach Erhalt der Teilnahmebestätigung 50% der Gebühr verrechnen. Ab 48 Stunden vor dem Anlass verrechnen wir die gesamte Gebühr. Selbstverständlich kann Ihre Anmeldung auch übertragen werden.

## Durchführungsort

Solothurner Handelskammer  
Grabackerstrasse 6  
4502 Solothurn

ÖV ab Hauptbahnhof Solothurn:

Abfahrtsort C, Bus Linie 6 «Solothurn Allmend», Haltestelle «Schwimmbad». Für die Anreise mit dem Auto sind genügend Parkplätze vorhanden.



SOHK Praxis-Akademie

Wissens - Wert für Unternehmen.

## Exportdialog: Russland und Eurasische Wirtschaftsunion



**Datum:** Donnerstag, 27. Februar 2020

**Zeit:** 16:30 – 18:00 Uhr, mit  
anschliessendem Networking-Apéro

**Ort:** Solothurner Handelskammer

**Inhalt:** Die Veranstaltung informiert Sie über den 180 Millionen Konsumenten-Markt zwischen Moskau, Astana und Wladiwostok und Sie erfahren, welche Potenziale Sie nutzen können und wie Sie die marktspezifischen Herausforderungen meistern können.

SOHK Praxis-Akademie

Wissens-Wert für Unternehmen.

# Veranstaltungsinhalt

## Zum Thema

Nach turbulenten Jahren hat sich der russische Markt stabilisiert und ist auf den Wachstumspfad zurückgekehrt. Mit seinen 143 Millionen Konsumenten gewinnt er für Schweizer Firmen wieder an Attraktivität. Potenziale bestehen insbesondere im Konsumgüter- und Industriebereich, und grössere anstehende öffentliche Projekte u.a. im Gesundheits- und Infrastrukturbereich eröffnen konkrete Geschäftsmöglichkeiten. Seit fünf Jahren bindet die EAWU-Zollunion zudem vier weitere Märkte wie Kasachstan oder Weissrussland mit weiteren 40 Millionen Konsumenten in diesen Wirtschaftsraum ein.

Gleichzeitig sind aber bei Geschäftstätigkeiten in diesen Märkten weiterhin grössere Hindernisse zu meistern, sei es im Bereich der Rechtssicherheit, oder in der Form von komplizierten Zertifizierungen. Die allgegenwärtige Bürokratie und unterschiedliche Geschäfts-Kulturen stellen ebenfalls Herausforderungen dar. Wer sich jedoch angemessen vorbereitet und auf die richtigen Geschäftspartner setzt, kann auf attraktive Geschäfte hoffen.

Experten von Switzerland Global Enterprise und des Swiss Business Hub Moskaus zeigen Ihnen auf, für welche Branchen sich ein Markteintritt besonders lohnt, und welchen Aspekten Beachtung geschenkt werden muss. Vertreter von zwei in Russland tätigen Solothurner Firmen, Jura und Rotoflex, erzählen anschliessend von ihren Erfahrungen in diesem Markt.

## Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an Inhaber/innen, Geschäftsführer/innen, Export und Verkaufsleiter/innen von Unternehmen, die sich über Russland und die anderen Länder der Eurasischen Wirtschaftsunion informieren möchten oder einen Markteintritt bereits in Erwägung ziehen.

## Veranstaltungspartner

 **SWITZERLAND  
GLOBAL  
ENTERPRISE**

enabling new business

# Programm

- 16:30 Uhr Begrüssung**  
Christian Hunziker, Stv. Direktor der Solothurner Handelskammer
- 16:40 Uhr Die Märkte der Eurasischen Wirtschaftsunion als Chance für Schweizer Firmen**  
Michael Kühn, Senior Consultant Russland, GUS und Skandinavien, Switzerland Global Enterprise, Zürich
- 16:50 Uhr Markteintritt Russland – Geschäftsmöglichkeiten und Herausforderungen**  
Julie Bächtold, Stv. Leiterin Swiss Business Hub Russland, Moskau
- 17:15 Uhr Erfahrungsbericht einer Solothurner Firma aus dem Konsumgüterbereich**  
Sascha Oliver Hub, Area Manager, Jura Elektroapparate AG, Niederbuchsiten
- 17:35 Uhr Erfahrungsbericht einer Solothurner Firma aus dem Zuliefererbereich**  
Pascal Diemand, CEO, Rotoflex AG, Grenchen
- 17:50 Uhr** Fragerunde
- 18:00 Uhr Schlusswort und Einladung zum Networking-Apéro**

## Kostenlose Firmenberatungsgespräche

Nutzen Sie vor der Veranstaltung die Gelegenheit für ein individuelles Beratungsgespräch mit Julie Bächtold vom Swiss Business Hub Russland und Michael Kühn, Berater für Russland, GUS-Staaten und Skandinavien. Das kostenlose Gespräch dauert ca. eine Stunde. .

Interessiert? Dann melden Sie sich hierzu ebenfalls an. Schreiben Sie uns auf [export@sohk.ch](mailto:export@sohk.ch) oder rufen Sie uns an unter 032 626 24 25.